

# ACCOMPAGNEMENT À LA CRÉATION DE SON ENTREPRISE

## GRAND ANGLE

---



**Qualiopi**  
processus certifié

■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre  
des catégories d'actions suivantes :

- Des actions de formation
- Des bilans de compétences



**Carrières**  
PARTENAIRE DE VOTRE RÉUSSITE

# PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

---

## 01 DE L'IDÉE AU PROJET

- Identifier ses motivations profondes : le sens du projet
- Evaluer ses atouts et ses faiblesses au regard du projet
- Evaluer son environnement personnel (familial, relationnel...)
- Identifier son réseau

Objectif de la phase : valider les pré-requis : attestation pour inscription à l'action

"Accompagnement à la création de son entreprise Grand Angle".

## 02 DÉFINIR SON MODÈLE ÉCONOMIQUE

- Définir l'activité principale, le concept
- Définir les sources potentielles de chiffre d'affaires
- Recenser les ressources utiles (humaines, matérielles, financières)
- Le modèle CANVA

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur afin de construire avec lui son business model avec le modèle CANVA.

## 03 ÉTUDIER SON MARCHÉ

- Le secteur d'activité
- La demande
- L'offre
- Définir son positionnement commercial

Objectif de la phase : Accompagnement dans l'identification des opportunités du créateur à court et moyen terme.

## 04 LE STATUT JURIDIQUE

- Les différents statuts et leurs particularités
- Le pacte d'associés
- Comment déposer ses statuts (la création officielle)
- Le compte de résultat prévisionnel

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur sur le choix du statut au regard de sa future activité et de sa situation personnelle.

## 05 LE PRÉVISIONNEL FINANCIER

- Le plan de financement
- Les charges d'exploitation
- Le seuil de rentabilité
- Le compte de résultat prévisionnel

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur et construire avec lui son prévisionnel financier viable.

## 06 LE PLAN D'ACTION

- Lister les actions à engager
- Définir les actions prioritaires
- Construire un plan d'actions (objectifs / moyens / délais)

Objectif de la phase : Accompagnement du créateur dans sa phase opérationnelle.

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Se faire accompagner sur la création d'entreprise.
- Définir son projet, son marché et un positionnement cohérent.
- Apprendre les outils opérationnels et piloter son activité.

## MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

- La formation repose sur une alternance entre les apports méthodologiques, les mises en situations et exercices pratiques.
- La pédagogie participative repose sur les expériences des stagiaires.
- Le stagiaire bénéficie d'un accompagnement individualisé afin de lui permettre de mettre en pratique les acquis de la formation et gagner en maturité.
- Un support de cours numérique est communiqué aux stagiaires.

## PUBLIC CONCERNÉ

Porteurs de projets à un stade de réflexion avancé et prêts à entrer en phase opérationnelle, et ayant besoin d'un accompagnement pour :

- Viser des objectifs ambitieux,
- Gagner en confiance et sécuriser le lancement.

## FORMATEUR

Consultant formateur, expert en création d'entreprise.

## MODALITÉS DE LA FORMATION

### Tarif : 2.100€ net de taxes

La formation se déroule sur 4 ½ journées + 5h de coaching (19h)

Elle peut-être dispensée en présentiel ou en distanciel

Vous avez des questions ? Vous souhaitez y participer ?

06 11 26 61 36 – [contact@nrcarrieres.com](mailto:contact@nrcarrieres.com)

